

รอดด้วยธุรกิจขายของฟรีมีเย็ม เริ่มต้นลงทุนแค่เล็กน้อย ง่าย ๆ ก็ไรกันทำตัว ออกจากท้อง Smile premium มีให้เลือกกว่า 100 ชนิด

ทางนิตยสาร 'เส้นทางทำมาหากิน' อยากนำเสนออีกหนึ่งธุรกิจที่น่าสนใจ (มาก) คือธุรกิจขายของฟรีมีเย็มหรือของแถมนั่นเอง ที่ว่ากันแล้วเป็นธุรกิจที่อยู่ได้ยาวนาน และเป็นที่ยอมรับของทุกคนอย่างมาก เนื่องจากเป็นของที่หาซื้อไม่ได้ตามท้องตลาด หหมดแล้วหมดเลย และราคานั้นก็ไม่ได้แพงอย่างที่คิด



ที่กล่าวมานั้นอยากให้รู้จักผู้ค้าส่งของฟรีมีเย็ม หรือของแถมรายใหญ่รายหนึ่งคือ คุณณัฐนิชา พุทธิรัตน์ ที่เริ่มต้นเพียงแค่อยากหารายได้เสริมหลังเลิกเรียน จึงไปรับของแถมของผลิตภัณฑ์ต่างๆ มาขายตามตลาดนัด ปรากฏว่ามีลูกค้าให้ความสนใจเป็นอย่างมาก จากนั้นได้ลองนำไปขายในเว็บไซต์ กลับได้ความสนใจจนขายไม่ทัน จึงทำให้เกิดธุรกิจขายส่งของฟรีมีเย็มในนาม Smile premium

“คือเราเริ่มต้นจากการหารายได้พิเศษ พอเราเห็นไปได้ดีก็มาพูดคุยกับคนที่บ้านปรึกษากัน และก็ต่อยอดทำเป็นธุรกิจขายส่งของฟรีมีเย็มต่างๆ ซึ่งตอนแรกก็คิดว่าธุรกิจนี้จะอยู่ได้นานหรือไม่ แต่ก็ได้คำตอบว่า อยู่ได้แน่นอน เพราะผลิตภัณฑ์ต่างๆ นั้นมีโปรโมชันของแถมเพื่อดึงดูดลูกค้าตลอดเวลา จุดนี้ทำให้เรามีของมาให้เลือกค้าเสมอ”

จุดเด่นของธุรกิจนี้ก็คืออย่างแรกเลยเป็นของที่หาซื้อไม่ได้ตามท้องตลาดได้ คล้ายเป็นของสะสม หายาก มีคุณภาพ และราคาไม่แพง และสามารถนำไปใช้ประโยชน์ได้จริง ไม่ซ้ำใคร คุ่มค่าการใช้งาน และรูปทรงสวยงามน่าใช้



คุณณัฐนิชา พุทธิรัตน์



สำหรับผู้ที่มีมองหารูรักรักอย่างหนึ่ง การขายของฟรีเมียนั้นก็เป็นหนึ่งธุรกิจที่น่าสนใจ เพราะลงทุนครั้งแรกนั้นไม่แพงอย่างที่คิด เพียงคุณมีเงิน 5,000 บาท ก็สามารถเลือกของเปิดร้านตามตลาดนัดได้แล้ว

“จริงแล้วซื้อของดังเดียวเราก็ตาย แต่ที่บอกว่า ครั้งแรก 5,000 บาทนั้น จะได้มีของให้ลูกค้าได้เลือกบ้าง เป็นการลงทุนที่ถูกมาก ลูกค้าของเราทำงานประจำแล้วรับของฟรีเมียนั้นไปขายลงทุนเพียง 5,000 บาทเพียงชั่วโมงเดียวขายได้กำไร 800-1,000 บาท ซึ่งขายช่วงเวลาพักเที่ยงเท่านั้น และถ้ายังมีทุนเยอะก็จะมีของขายหลายชนิดกำไรก็มากขึ้น” คุณณัฐธิดา

“เรามีของมาใหม่ทุกวัน วันละ 5 ชนิด ลูกค้าของเราสามารถเข้ามาเลือกเองได้เลยที่โกดัง เราให้อิสระในการเลือกสินค้า และโดยส่วนมากลูกค้าจะซื้อยกถังเป็นส่วนใหญ่ และจะซื้อทีละหลายๆ ถัง เรามีของเพียงพอตามความต้องการกับปริมาณลูกค้า แต่ถ้าเราบอกว่าหมดก็คือหมด ของฟรีเมียนั้นหมดแล้วหมดเลยไม่มีอีก เพราะไม่ใช่ของเหมือนตามท้องตลาด”



ไม่ว่าคุณจะอยู่ภาคไหน จังหวัดใดทางคุณณัฐธิดา ก็ยินดีที่จะส่งให้ทุกจังหวัดจัดส่งทั่วประเทศ 200 บาท แต่สิ่งที่น่าสนใจจากการที่ได้ทราบข้อมูลมานั้น การขายของฟรีเมียนั้นดังกล่าวดังนั้นกำไรถึง 100 เปอร์เซ็นต์ อย่างเช่นรับจากร้าน Smile premium โบนัส 18 บาท นำไปขายในละ 39 บาท 3 ใบ 100 บาท ผลที่ออกมา นั้นขายดีจนไม่พอขาย อีกทั้งการตั้งราคาขึ้นอยู่กับทำเลที่ตั้งอีกด้วย ทำเลที่ดีอาจตั้งราคาได้สูงกว่านี้

แต่เชื่อว่าของฟรีเมียนั้นจะนำไปเป็นสินค้าขายของได้อย่างเดียว แต่ยังสามารถซื้อไปแจกเป็นของขวัญ ของชำร่วย ตามเทศกาลต่างๆ ได้อย่างเช่นเทศกาลปีใหม่ ซึ่งเจ้าตัวบอกว่าปีใหม่เมื่อไหร่ขายดีจนส่งเทียบไม่ทันกันเลย



“ทางร้านของเราไม่เหมือนที่อื่น เพราะเราสามารถให้ลูกค้าเข้ามาเลือกได้ตามสบายที่โกดัง และเราไม่จำกัดจำนวนการซื้อ ซื้อน้อยเราก็ตาย แต่โดยส่วนมากจะซื้อเยอะ ธุรกิจตัวนี้ยังมีของเยอะ ยิ่งขายดีกำไรมาก ลูกค้าในกรุงเทพฯ ส่วนใหญ่จะมาเลือกของทุกวัน เพราะขายดีจริงๆ อย่างที่ได้กล่าวไว้”

“ธุรกิจตัวนี้ยังงัยก็อยู่ได้สบายคะ และขายได้ดีด้วย ยิ่งงัยก็ต้องมีของฟรีเมียนั้น หรือของแถมจากผลิตภัณฑ์ต่างๆ ออกมาเพื่อทำโปรโมชั่น แล้วเราก็ตายรับมาเพื่อขายให้กับลูกค้า ถึงปัจจุบันก็ได้ทำธุรกิจนี้ 4 ปี แล้ว มีแต่ดีขึ้น ความต้องการเยอะขึ้น และของฟรีเมียนั้นที่ออกมา นั้นไม่เคยซ้ำกันเลย จึงทำให้คนเรานิยมซื้อกันมาก ไม่ว่าจะนำไปสะสม เป็นของฝาก ของขวัญ หรือซื้อไปใช้ก็ตาม ใครที่สนใจก็สามารถเข้ามาดูสินค้าในเว็บไซต์ได้เลยคะ หรือสะดวกมาที่โกดังเราก็นิด และที่สำคัญเราส่งในราคาที่ถูกลงด้วย” คุณณัฐธิดากล่าวปิดท้าย

สนใจของฟรีเมียนั้นสนใจติดต่อสอบถามได้ที่

คุณณัฐธิดา (ร้านสมายล์ ฟรีเมียน)

เลขที่ 78/106 หมู่บ้านเพชรวิสุต อ.เพชรเกษม 106

หนองค้างพลู หนองแขม กรุงเทพฯ 10150

โทร. 080-158-9000

www.smilepremium.com, smilepremium@gmail.com