

'Smile premium' อาณาจักรสินค้า ระดับพรีเมียม ลงทุนน้อย คืนทุนไว กำไร 100%



คุณณัฐนิชา พุทธิรัตน์

สินค้าคุณภาพหลากหลายกว่า 100 รายการ และงบประมาณการลงทุนที่ไม่สูงจนเกินไป สำหรับธุรกิจค้าส่งสินค้าพรีเมียมของ 'คุณณัฐนิชา พุทธิรัตน์' หรือ 'คุณพลอย' ผู้ประกอบการวัยใส ที่เลือกใช้สื่ออินเทอร์เน็ตเพื่อเพิ่มช่องทางธุรกิจ ซึ่งมีการขยายตลาดอย่างต่อเนื่องผ่าน www.smilepremium.com โดยยึดหลักการมอบความจริงใจพร้อมบริการเยี่ยมให้เป็นที่ประทับใจลูกค้าทั่วทุกภูมิภาค

คุณพลอยเล่าถึงจุดเริ่มต้นของสมายล์พรีเมียมว่า จากนิสัยรักสะสม บวกกับความคิดริเริ่มในทางค้าขาย ทำให้เป็นที่มาของงานอดิเรกอย่างการขายของแถม, ของที่ระลึก, ของแจก, สินค้าพรีเมียม ซึ่งเริ่มต้นในวัยเรียน เพียงเพื่อความสนุกและค่าขนมเล็กน้อย ไม่นานก็กลับกลายเป็นกิจกรรมครอบครัวที่สามารถสร้างรายได้นับแสนต่อเดือน

"ขณะเรียนมัธยม ได้เริ่มไปรับสินค้าพรีเมียมต่างๆ มาขาย อาทิเช่น จาน, ชาม, แก้วน้ำ, ของใช้ทุกชิ้น, ของเล่น, กระเป๋า ฯลฯ ระยะเวลาขายตามหน้าโรงงาน ปรากฏว่าขายดีมากจนขายไม่ทัน ลูกค้าแย่งกันซื้อตลอด เพราะโรงงานมีเวลาให้พนักงานพักเพียงแค่ 1 ชั่วโมงเท่านั้น เช่นเดียวกับย่านออฟฟิศ, สถานที่ราชการและกระทรวงต่างๆ ที่มีลูกค้าให้การตอบรับเป็นอย่างดีเสมอ เมื่อมีรายได้มั่นคงจึงคิดอยากกระจายรายได้ให้แก่ผู้ที่สนใจอยากมีอาชีพโดยมีตัวเองเป็นแบบอย่างเริ่มต้น จึงผันตัวเองเป็นผู้ค้าส่งและเปิดกิจการชื่อร้าน 'Smile premium' "คุณพลอยกล่าว

จุดขายที่สร้างความน่าสนใจให้แก่ผู้บริโภคในการเลือกซื้อสินค้าพรีเมียมคือ ราคาต้นทุนของสินค้าซึ่งถูกมากเมื่อเทียบกับสินค้าระดับเดียวกัน, ช่วงเวลาจำหน่าย, จำนวนที่มีจำกัด และคุณภาพของสินค้า เนื่องจากสินค้าพรีเมียม(ของแถม) ส่วนใหญ่ผู้ผลิตจะทำจากวัสดุเกรดเอ ดีไซน์สวยงามสะดุดตา เพื่อสร้างแรงกระตุ้นในการซื้อสินค้าชิ้นหลัก ตลอดจนการดึงไลค์ของแบรนด์ยอดนิยมต่างๆ มาติดบนสินค้าให้กลายเป็นคอลเลคชั่น ยั่วใจบรรดานักสะสมได้อีกด้วย



“สินค้าพรีเมียมเหมาะกับการขายแบบเปิดท้ายหรือตามตลาดนัดทั่วไป สามารถนำไปแจก, นำไปจับฉลาก, นำไปส่งเสริมการขายและมอบเป็นของขวัญได้ ทางร้านมีโกดังเก็บสินค้า 2 แห่ง มีสินค้าให้เลือกกว่า 100 รายการ (สินค้ามีจำนวนจำกัด) สินค้าเข้ามาใหม่ๆ ทุกวัน จำแนกเป็นสินค้าพรีเมียมซูเปอร์, สินค้าพรีเมียมไค้ก, พรีเมียมนม โดยเฉพาะของพรีเมียมไค้กจะขายดีเป็นอันดับหนึ่ง ต่อมาเป็นของเล่นเสริมพัฒนาการจากผลิตภัณฑ์นม และอันดับสุดท้ายคือของเครื่องครัวประเภทจาน, ชาม, กระติก, แก้วกาแฟ เป็นต้น” คุณพลอยอธิบาย

อย่างไรก็ตาม คุณพลอยได้ให้คำแนะนำสำหรับผู้ที่ต้องการเริ่มต้นธุรกิจว่า ควรจะทำการบ้านก่อนตัดสินใจลงทุน การศึกษาตลาดเป็นสิ่งสำคัญ ทำเลที่ตั้งไม่ควรซ้ำซ้อนกับคู่แข่งประเภทเดียวกัน ขณะเดียวกันสินค้าต้องมีความหลากหลาย สินค้ามีตั้งแต่ราคา 10 – 300 บาท ทั้งนี้หากต้องการทดลองตลาดอาจจะเริ่มต้นด้วยทุน 5,000 บาท ซึ่งเลือกสินค้าได้ประมาณ 7-10 ชนิด (สินค้าขายถ่วง) และสูงสุดที่ 50,000 บาท เมื่อนำไปขายทำกำไรต่อชิ้นได้มากถึง 100% สำหรับช่องทางการสั่งซื้อสามารถมาคัดเลือกสินค้าด้วยตนเอง, ทำการสั่งผ่านทางเว็บไซต์หรือให้ทางร้านเป็นผู้จัดการวางแผนเลือกสินค้าให้ได้เช่นกัน โดยแบ่งเป็น 3 ชุด คือ 1.ชุดลงทุน 5,000 บาท 2.ชุดลงทุน 10,000 บาท 3.ชุดลงทุน 20,000 บาท โดยมีเงื่อนไขในการจัดส่ง คือหากสั่งสินค้าไม่ถึง 10,000 บาท คิดค่าบริการ 200 บาท (ค่าบรรจุสินค้า, ค่ารถไปส่งที่บริษัทขนส่ง) ส่วนค่าบริการของบริษัทขนส่งที่นำสินค้าไปส่งยังบ้านหรือร้านค้าตามที่ตกลง คิดตามจริงโดยลูกค้าเป็นผู้เสียค่าใช้จ่ายปลายทาง

นอกจากนี้คุณพลอยยังกล่าวทิ้งท้ายว่า “ทางร้านยินดีให้คำปรึกษา ก่อนตัดสินใจลงทุน โดยทีมงานที่มากด้วยประสบการณ์คอยให้บริการทุกวัน พร้อมกับอำนวยความสะดวกในการซื้อสินค้า รวมถึงการส่งมอบสินค้าอย่างรวดเร็ว ปลอดภัย ซึ่งถือเป็นแนวทางการดำเนินธุรกิจที่สร้างมาตรฐานการให้บริการประกอบกับสร้างความไว้วางใจทางการค้าแก่ลูกค้าทั้งในกรุงเทพฯ และต่างจังหวัด ตลอดระยะเวลา 7 ปีที่ผ่านมา”



สนใจธุรกิจพรีเมียมติดต่อสอบถามได้ที่
 คุณณัฐนิชา พุทธิรัตน์ (สมายล์ พรีเมียม)
 เลขที่ 78/106 หมู่บ้านเพชรทวีสุข ถ.เพชรเกษม
 106 นongค่างพลู นongแถม กรุงเทพฯ 10150
 โทร. 080 158 9000 , 080 158 5000
www.smilepremium.com,